

Budget Insight est une entreprise de la Fintech, fondée en 2012, dont la raison d'être initiale est de fournir une expérience optimale aux utilisateurs, dans la consultation de leurs comptes bancaires et dans la gestion quotidienne de leurs flux financiers et patrimoniaux.

Budget insight a d'abord créé l'application Budgea, téléchargée plus de 50 000 fois sur les stores mobile puis a développé et fidélisé une clientèle B2B dans les domaines de la Banque, l'Assurance, la Gestion patrimoniale, l'Expertise-comptable, ou encore l'édition de logiciels.

Acteur incontournable en France, Budget Insight s'implante au Luxembourg en Avril 2016. Le marché y est dynamique, les sollicitations nombreuses et à forte valeur potentielle ajoutée.

Afin de structurer le développement de la filiale luxembourgeoise, nous recherchons un responsable de développement commercial, résident luxembourgeois ou français frontalier, souhaitant travailler sur place.

Type de contrat : CDI

Prise de fonction : Immédiate

Salaire : 38 - 42 KE

Lieu de travail : Luxembourg à 90 %, possibilité de déplacement en Belgique et en France

Le poste de Responsable de développement commercial :

- Développer et fidéliser son portefeuille clients
- Cibler et prospecter les clients potentiels (prise de rendez-vous, démarchage téléphonique, campagne d'emailing, participation à des salons...)
- Assurer le suivi commercial et administratif de son secteur.
- Établir une bonne relation commerciale avec son client
- Écouter pour déterminer ses besoins et proposer une solution adaptée (financière, technique et humaine).
- Conclure la vente
- Négocier les prix, le planning de livraison fonction des éléments transmis par la Direction de Budget Insight et proposer d'autres services éventuels (montée en gamme API, aide au déploiement de la solution), en tenant compte des contraintes techniques et commerciales.
- Rédiger et faire signer le contrat
- Définir des objectifs commerciaux avec la direction commerciale
- Assurer des reportings hebdomadaires

Profil, Formation et qualités :

- Vous êtes diplômé d'une école de commerce (Master bac +5) et/ou d'une école d'ingénieur.
- Vous avez 2 à 3 ans d'expérience en développement commercial

- Vous maîtrisez le français et l'anglais dans un contexte professionnel
- Vous êtes rigoureux, pugnace, convaincant, autonome, et doté d'un sens aigu du relationnel
- Vous êtes intéressés par les nouvelles technologies, et idéalement possédez une expérience dans une start up, un éditeur de logiciel, ou au sein de la DSI d'un groupe financier.

Différentes évolutions professionnelles seront possibles, suivant les capacités acquises :

- Gestion d'une zone géographique plus importante
- Suivi de grands comptes
- Encadrement d'une équipe de commerciaux

Etat d'esprit de l'entreprise :

Budget Insight est une entreprise "jeune" dont la moyenne d'âge se situe en-dessous de 30 ans, l'ambiance est conviviale et spontanée, mais aussi rigoureuse et exigeante afin d'atteindre deux objectifs clés : la croissance et la satisfaction client.